

## **Nuestra Historia**

Pinturas GAP'S se crea en 2018, a partir de la idea de dos grandes amigos de formar una comercializadora de recubrimientos, respaldada por las mejores marcas que existen en el mercado, por mencionar alguna; SHERWIN WILLIAMS.

La idea surge cuando se identifican las áreas de oportunidad en el mercado actual en cuanto a servicio, atención y solución que reciben todos los clientes, a la necesidad de contar con el mejor recubrimiento para el desempeño de sus actividades.

Pinturas GAP'S tiene como principal objetivo brindar soluciones a estas necesidades, a partir de un servicio integral.

Hidalgo norte 226, Belem, cp. 90605, Belem Tlaxcala  
Cel:222 328 6304 & 951 654 2293. Email [pinturasgapsaljuli@gmail.com](mailto:pinturasgapsaljuli@gmail.com)

## **Misión**

Ser una empresa dedicada a la comercialización de recubrimientos para la industria, la construcción y el repintado automotriz, buscando la satisfacción del cliente y la solución de sus necesidades, a partir de un servicio integral, respaldados por las mejores marcas y la mejora continua.

## **Visión**

Ser la empresa líder en la comercialización de recubrimientos industriales, para la construcción y el repintado automotriz, trabajando con seriedad y compromiso para ganar la credibilidad y confianza de nuestros clientes, posicionándonos como su principal y mejor opción.

## **Nuestros Valores**

Pinturas GAP'S se esfuerza día con día para ofrecer un mejor servicio de alta calidad a nuestros clientes, fomentando en nuestro capital humano valores como:

**Profesionalismo:** En el trabajo de día a día, haciendo las cosas bien y a la primera.

**Compromiso:** De dar una buena atención y solución a las necesidades de nuestros clientes, cumpliendo con lo negociado.

**Pasión:** Por nuestro trabajo y nuestro trabajo es solucionar problemas.

**Confianza:** En que realizaremos nuestras labores de la mejor manera, con la finalidad de cumplir con cada uno de nuestros clientes.

**Calidad:** En los productos que comercializamos.

**Integridad:** En cada negociación, ofreciendo nuestros productos a un excelente costo – beneficio.

Ética profesional: Si lo hago y no lo puedo contar, algo estoy haciendo mal.